

**PRAKTIKANT (M/W/D)
IM BEREICH REGIONAL VERTRIEB
(Pflichtpraktikum oder Freiwilliges Praktikum, Vollzeit oder Teilzeit)**

Studentenrabatt.com ist Deutschlands größte Shoppingplattform für Studierende. Wir möchten Studierenden das Studentenleben leichter machen und haben dafür unser Portal Studentenrabatt.com ins Leben gerufen. Bei uns finden Studierende die besten Angebote im Bereich Mode, Technik, Freizeit, und Nachhaltigkeit. Neben den Top Marken wie Apple, Asos, Dell, Samsung, Champion und Co. finden Studierenden bei uns aber auch kleinere Hersteller und StartUps, die durch starke Angebote von ihren Produkten überzeugen möchten.

Da wir beständig wachsen und unser Portfolio ausbauen, suchen wir dich zur Unterstützung unseres Teams zum nächstmöglichen Eintritt als:

Praktikant/in (m/w/d) im Bereich Regional Vertrieb
mit der Option auf Übernahme als Werkstudent

Das sind deine Aufgaben:

- Du unterstützt unser regionales Vertriebsteam bei Recherchearbeiten;
- Du erstellst Leads zu potenziellen Unternehmenskunden im B2B Bereich;
- Du kontaktierst Leads telefonisch oder per eMail zu ihrer konkreten Bedarfssituation und berätst sie zu unseren Lösungen;
- Du unterstützt unser regionales Vertriebsteam bei der Neukundenakquise von dem ersten Kontakt bis zum erfolgreichen Vertragsabschluss und noch darüber hinaus (Angebotserstellung, Auftragsabschluss, Nachbearbeitung);
- Du arbeitest eng mit unserem Head of Regional Sales zusammen und erhältst selbstverständlich die entsprechende Betreuung und Unterstützung bei jedem Schritt deines Praktikums.

Das zeichnet dich aus:

- Du bist Student/in oder Absolvent/in eines Hochschulstudiums (FH/Uni) und suchst ein Pflichtpraktikum oder ein freiwilliges Praktikum;
- Du bringst idealerweise erste Berufserfahrung im Bereich Promotion oder Vertrieb mit;
- Du bist kommunikationsstark und hast Freude am Umgang mit verschiedensten Menschen;
- Du bist zuverlässig und es fällt dir leicht, eigenständig, sorgfältig und genau zu arbeiten;
- Du hast gute Microsoft Office Kenntnisse (Excel, PowerPoint, Word);
- Du verfügst über Begeisterungsfähigkeit, Teamgeist und eine hohe Sozialkompetenz;
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift runden dein Profil ab.

Das bieten wir dir an:

- Einblicke in ein innovatives StartUp mit einem jungen, sympathischen Team, in dem persönliches Engagement und gegenseitige Hilfsbereitschaft an erster Stelle stehen;
- Spannende, kreative und abwechslungsreiche Aufgaben mit dem Freiraum, deine eigenen Ideen und Erfahrungen einzubringen;
- Offene Arbeitsatmosphäre mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen - deine Meinung zählt;

- Die Möglichkeit zum selbstständigen und eigenverantwortlichen Arbeiten;
- Eine gute Einarbeitung und regelmäßige Feedback-Gespräche;
- Flexible Arbeitszeiten und großteils Arbeiten im Homeoffice. Je nachdem, wie es die aktuelle Corona Situation zulässt, arbeitest du in unserem Office in Gelsenkirchen ein bis zwei Tage die Woche, sonst im Homeoffice. In den ersten zwei Wochen der intensiven Einarbeitungsphase würden wir uns öfters im Büro treffen.
- Eine faire und leistungsgerechte Vergütung.

Das Praktikum richtet sich an Studenten/-innen und Absolventen/-innen (m/w/d), die ein 3-6 monatiges Pflichtpraktikum oder ein freiwilliges Praktikum in Voll- oder Teilzeit suchen. Nach dem erfolgreichen Abschluss des Praktikums besteht die Möglichkeit der Übernahme als Werkstudent.

Hast du Lust wertvolle Praxiserfahrung bei uns zu sammeln? Dann bewirb dich! Wir freuen uns auf deine Bewerbungsunterlagen (Anhang ausschließlich im PDF-Format) mit möglichem Starttermin.

Kontakt: **Studentenrabatt.com Service GmbH**
Neuenhöfer Allee 49-51, 50935 Köln
www.studentenrabatt.com

Ansprechpartner: Fr. Hajni Horvath
Tel: 0221 2827 3613
eMail: h.horvath@campus-service.com